

## Lust auf eine starke Gemeinschaft?

### Unternehmen:

OPTA Massivhaus<sup>®</sup> vereint unter seinem Dach etwa 60 Baubetriebe, die für begeisterte Bauherren schlüsselfertige Ein- und Mehrfamilienhäuser zum garantierten Festpreis planen und errichten.

Hierfür nutzen die Baupartner unser marktführendes Know-how in den Bereichen Marketing, Verkauf sowie Entwurf, Kalkulation und Abwicklung individuell geplanter Massivhäuser zum Festpreis. Der gemeinsame Einkauf, die persönliche Betreuung durch die OPTA Zentrale, regelmäßige Aus- und Weiterbildung sowie der konkurrenzlose Erfahrungsaustausch der Baupartner untereinander sichern den langfristigen Erfolg jedes Einzelnen.

Wir expandieren und suchen Mitarbeiter, die unsere Baupartner aktiv beim Verkauf hochwertiger, individuell geplanter, schlüsselfertiger Ein- und Mehrfamilienhäuser unterstützen.

## Hausverkäufer (w/m)

### Ihr Profil:

- Verkaufsprofi/ selbständig
- Erfahrung im Haus-/ Immobilienvertrieb
- gerne auch vertriebsgeschulte Quereinsteiger
- unternehmerisches, erfolgsorientiertes Denken und Handeln
- sichere Umgangsformen im direkten Kundenkontakt beim Verkauf hochwertiger Ein- und Mehrfamilienhäuser
- kommunikationsstark
- eigener PKW

### Wir bieten:

- ein verkaufsstarkes Markenprodukt
- erfolgsorientierte Verdienstmöglichkeiten
- sorgfältige Einarbeitung
- laufende Weiterbildung im Erfahrungsaustausch

Wenn Sie in einem erfolgreichen Team mitarbeiten möchten, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

OPTA Baubetreuungs GmbH  
Dipl.-Kfm. Norbert Reiter  
Candidplatz 13, 81543 München  
Telefon: 089/ 62 30 83-29  
Email: [info@optamassivhaus.de](mailto:info@optamassivhaus.de)

